

FORMATION

SAGE 100CLOUD GESTION COMMERCIALE

Initiale

Avancée

Perfectionnement

PUBLIC :

Service Administration des Ventes
- Service Comptabilité - Service des achats/stocks - Savoir utiliser le logiciel - Sage 1000 Gestion Commerciale

PRÉREQUIS :

- Pratique de la facturation et du suivi de stocks
- Utilisation courante de l'environnement Windows
- Avoir installé la dernière version du logiciel

Prérequis à distance :

- Accès ADSL ou FIBRE
- Suivre la formation dans une pièce calme et avoir de préférence un casque.
- Formation limitée aux inscrits.

DURÉE :

6 jours (9h30 - 17h30)
soit environ 42 heures de formation.

MÉTHODE PÉDAGOGIQUE :

- Pédagogie active et participative.
- Apports d'informations de l'animateur.
- Mise en pratique sous forme d'exercices.
- Échange et validation des connaissances
- Remise du support de stage.

NIVEAU DE L'ANIMATEUR :

Ancien professeur de gestion ou ancien collaborateur de cabinet ou ancien chef comptable.

FORMATS ET TARIFS :

- Inter-Entreprises (groupe de 3 stagiaires minimum) : 2700 € HT
- Sur site : 6690 € HT
- Individuel à distance : 4740 € HT

NOUS CONTACTER

04.28.70.40.04

adn-formation-expert@adn-software.com

OBJECTIFS

Formation indispensable pour toute société ayant fait l'acquisition de Sage 100cloud Gestion Commerciale.

A l'issue de cette formation, le stagiaire sera en mesure de gérer son activité commerciale achats – ventes – prospection – facturation – stocks et de maîtriser les fonctionnalités Sage 100cloud Gestion Commerciale.

PROGRAMME

1. Articles avec suivi particuliers, modèle d'enregistrement,

- Nomenclatures commerciales, bon à payer, tarifs et frais d'expédition, gestion des règlements unifiés, SOA

2. Mettez en place le suivi logistique de la contremarque au contrôle qualité

3. Activez la gestion des affaires et documents internes pour les activités de services.

4. Vous travaillez en conditions réelles des besoins d'une entreprise et d'un gestionnaire.

5. Import du catalogue articles, Initialisation du stock, maîtrise de la gestion des cycles de ventes, achats et stocks et traitements annexes liés aux commissionnements et comptabilisations attendus par chaque société.

6. Mise en place de Sage étendue et formation

7. Module de CRM

8. réparation des livraisons

9. Préparation des livraisons client

10. Validation des préparations de livraisons

11. Questions / Réponses

12. Application / Quiz

13. Questions / Réponses